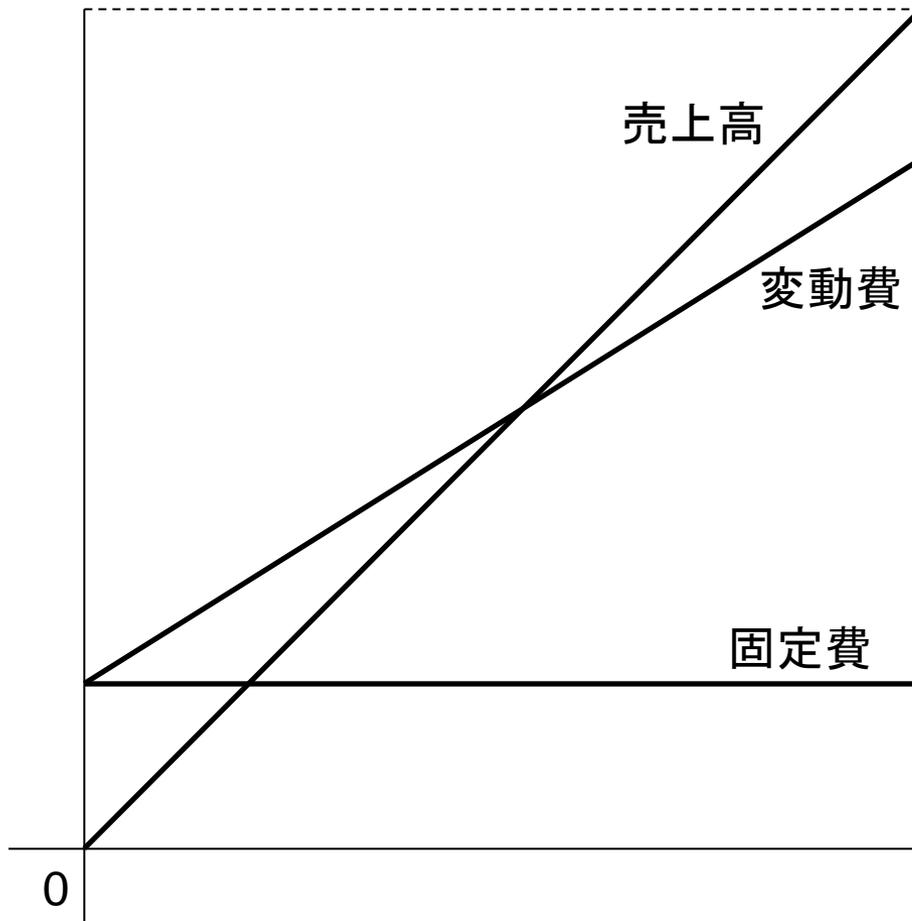


# 10分で分かる損益分岐点

～ 中1でも分かる。心配なし！ ～

# 損益分岐点の表を良く見てみる



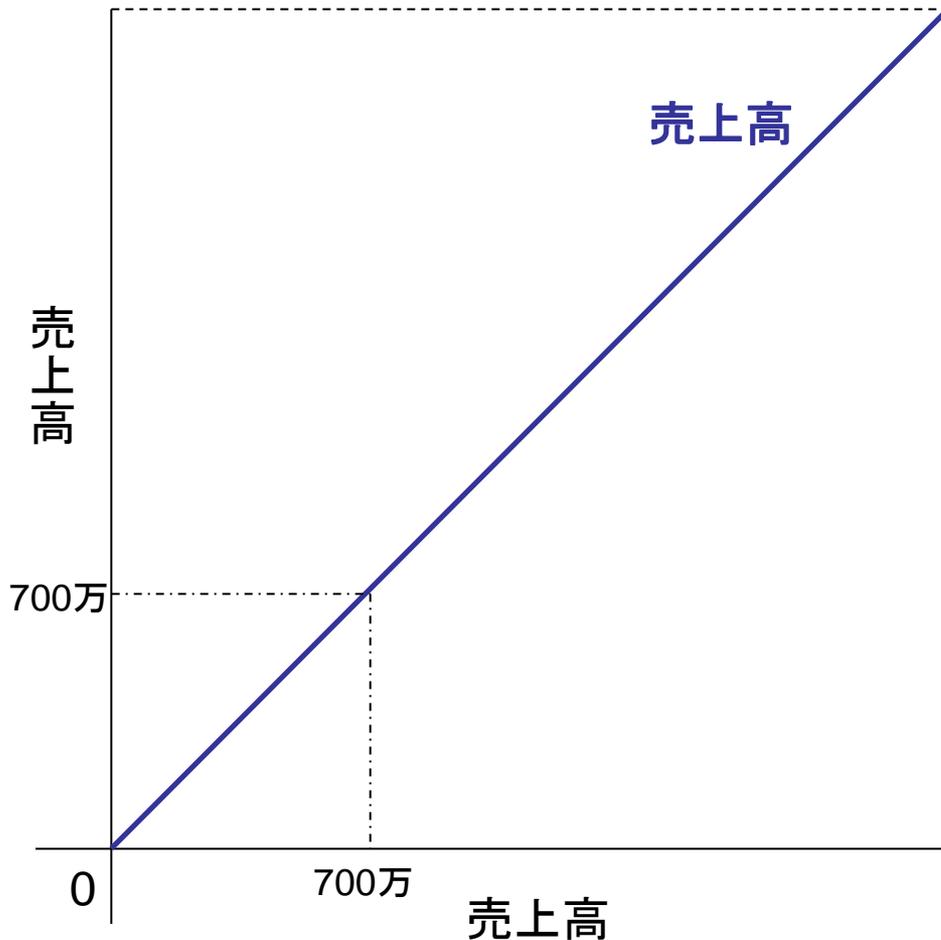
良く見ると、実は、損益分岐点の表は少し変！！

いろんな意味の線が重なってる。

これ見ただけでチンプン・カンパンと  
思ってる人は……、

**騙されてはいけない。**

# 損益分岐点の表を良く見てみる



1つめの線(売上高)・・・  
これ意味あるのか？ という線。

## 【売上高の線】

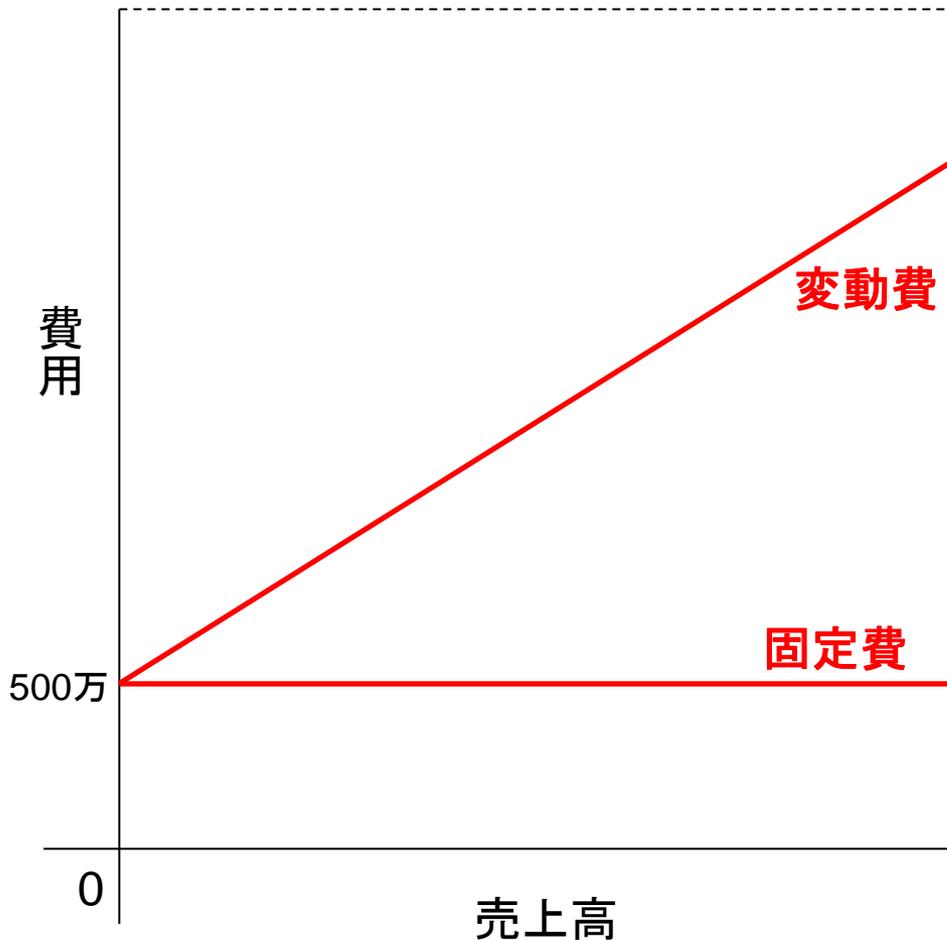
横軸: 売上高です・・・。  
縦軸は何！？

実は、縦軸も売上高

↓  
つまり、必ず  $y=x$  となる線

※中1の数学レベルでしょ。

# 損益分岐点の表を良く見てみる



2つめ(固定費)、3つめ(変動費)  
これは、良く分かるなー。実感・・・。

## 【費用の線】

売上が増えれば、材料費などの変動費も増える。

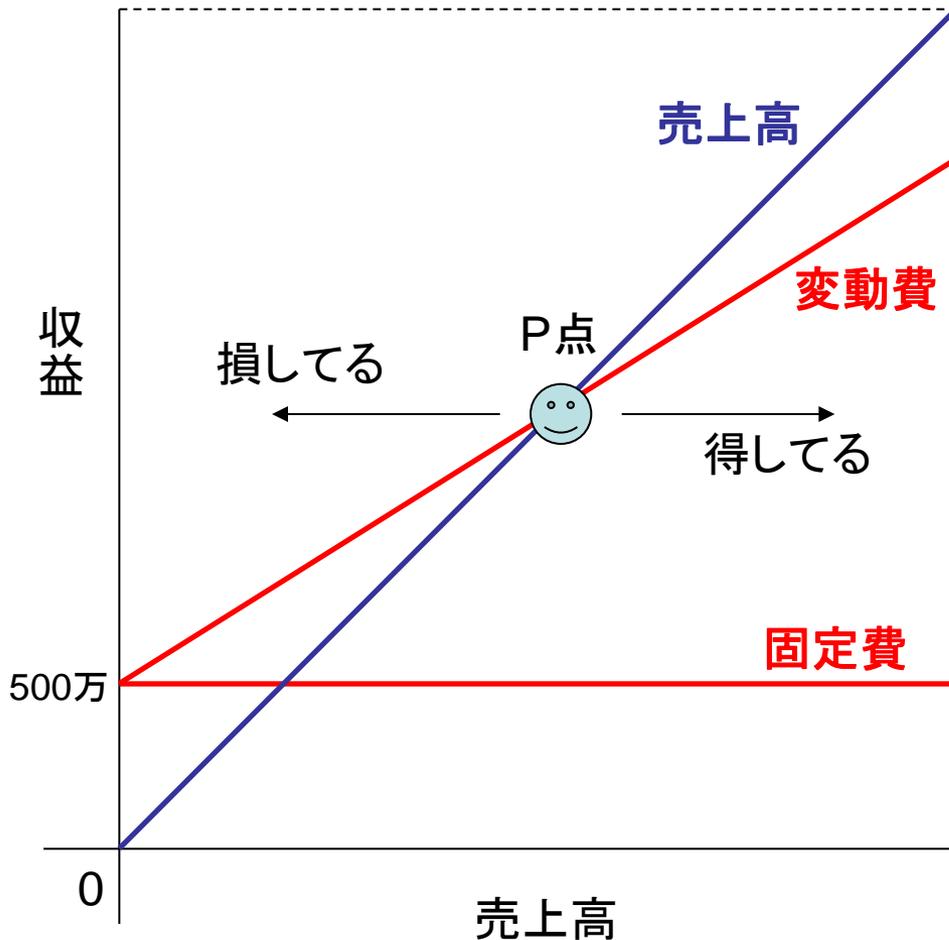
家賃とか固定費は一定。  
この場合、固定費は500万だね。

売上高が増えれば、費用も増える。  
売上高が減れば、費用も減る。

## ※社長の場外発言

実際は、目標の売り上げを上げるため  
費用をかける。売れ残ったら、かけた  
費用まるまる損するでしょ！！

# 損益分岐点の表を良く見てみる



この3つの線を重ねると..  
素晴らしいことが分かってくる！！

## 【収益の幅】

売上高から費用を引いた残りは？  
もうけ(粗利)だよなー。

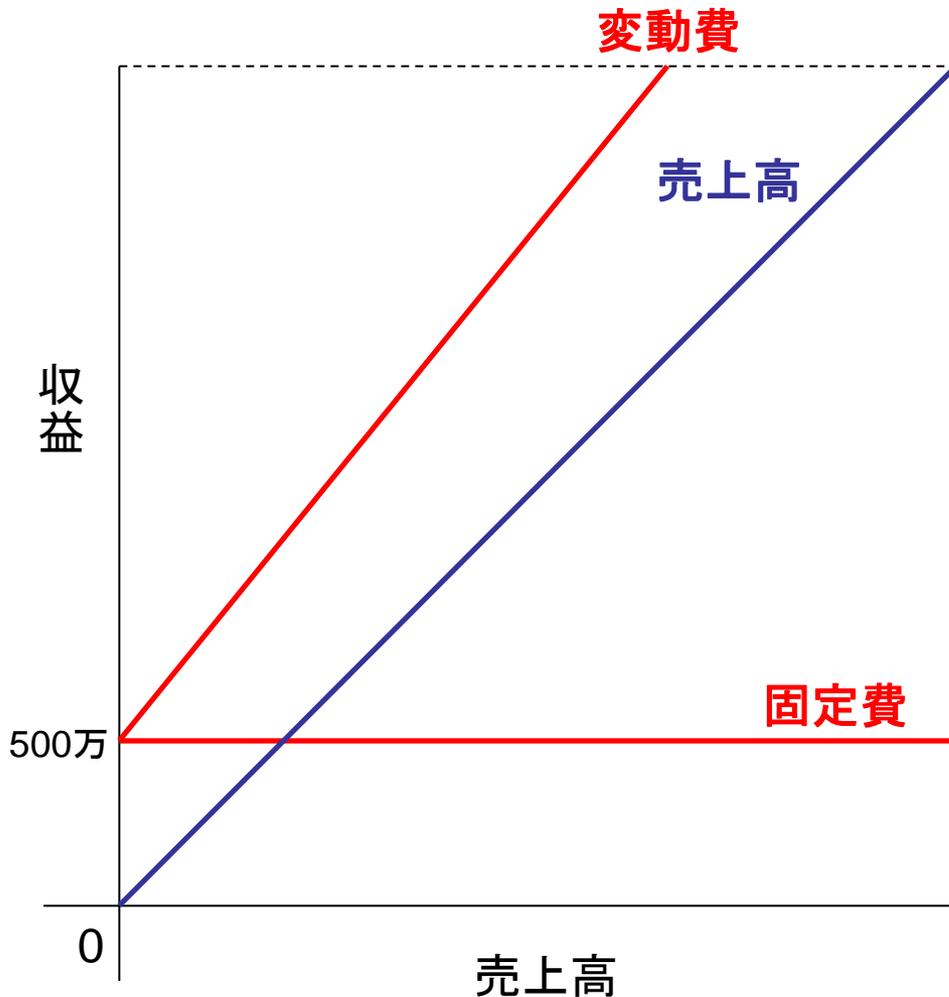
- 😊点より多い売上は得してる！！
- 😊点より少ない売上では損してるし。

社長は、この点より多く売上を上げたい  
と思ってる。ぜったい。

ちなみに、😊ピースマークだからP点  
と呼ぼう！

ほんとは、これが**損益分岐点**です。

# 損益分岐点の表を良く見てみる



ちなみに、こんな会社は・・・。  
絶対、もうからない会社だねー。

P点(損益分岐点)があるというのは、  
変動費の傾きが、1以下という前提が  
あったのだー。

数学的には、

売上高の線

$$y = 1 * x$$

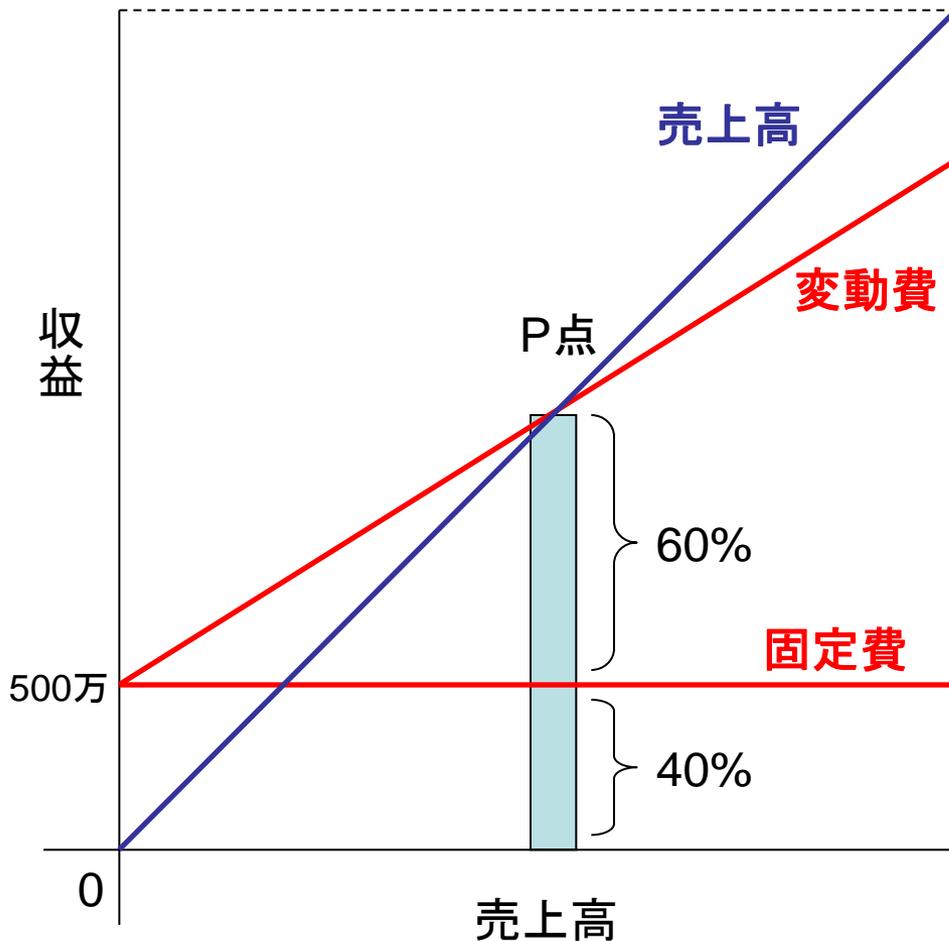
変動費の線

$$y = 2x \cdots \text{NGな会社}$$

$$y = \frac{1}{2}x \cdots \text{OKな会社}$$

※うっ、中2レベルか・・・？

# 損益分岐点を求めてみる



損益分岐点の問題では、

P点のときの…

固定費と変動費の割合が重要！！

【例題】

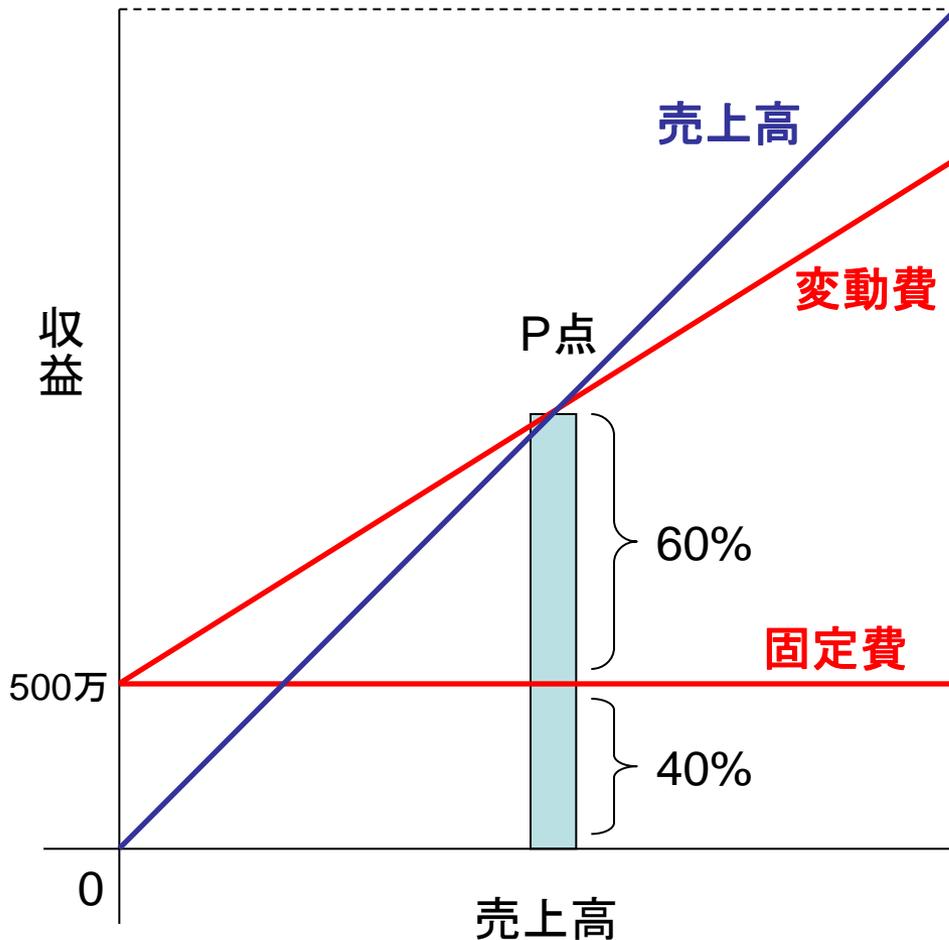
固定費500万のとき、損益分岐点の  
変動費が60%では、売上高はいくら？

【回答】

$500万 \div (1 - 0.6) = 1250万$

※これが分からんやつは、中学やり直せー。

# 損益分岐点を公式にしてみる



例題で見たとおり、部分の割合から全体を求めるという単純な計算です。

【回答】

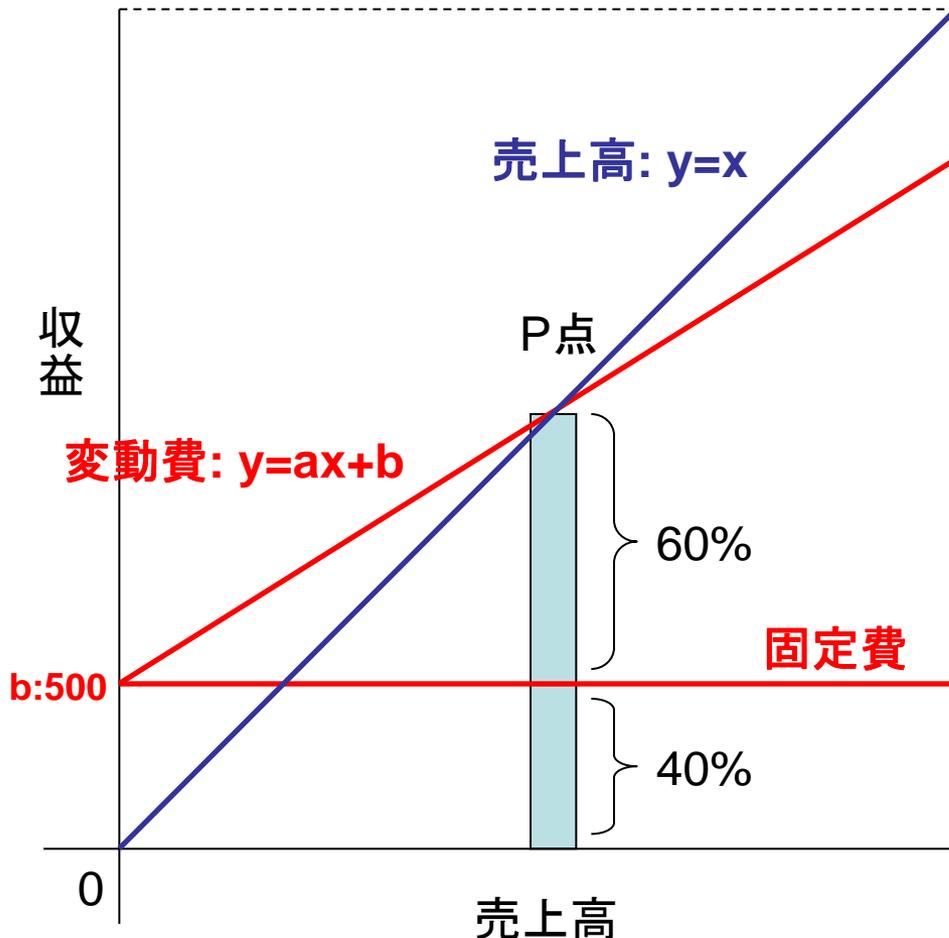
$$500万 \div (1 - 0.6) = 1250万$$

$$\text{損益分岐点} = \frac{\text{固定費}}{1 - \text{変動費率}}$$

もちろん、これでもよし。

$$\text{損益分岐点} = \frac{\text{固定費}}{\text{固定費率}}$$

# 損益分岐点を公式にしてみる



数学的にP点を計算してみる。  
中1レベル？

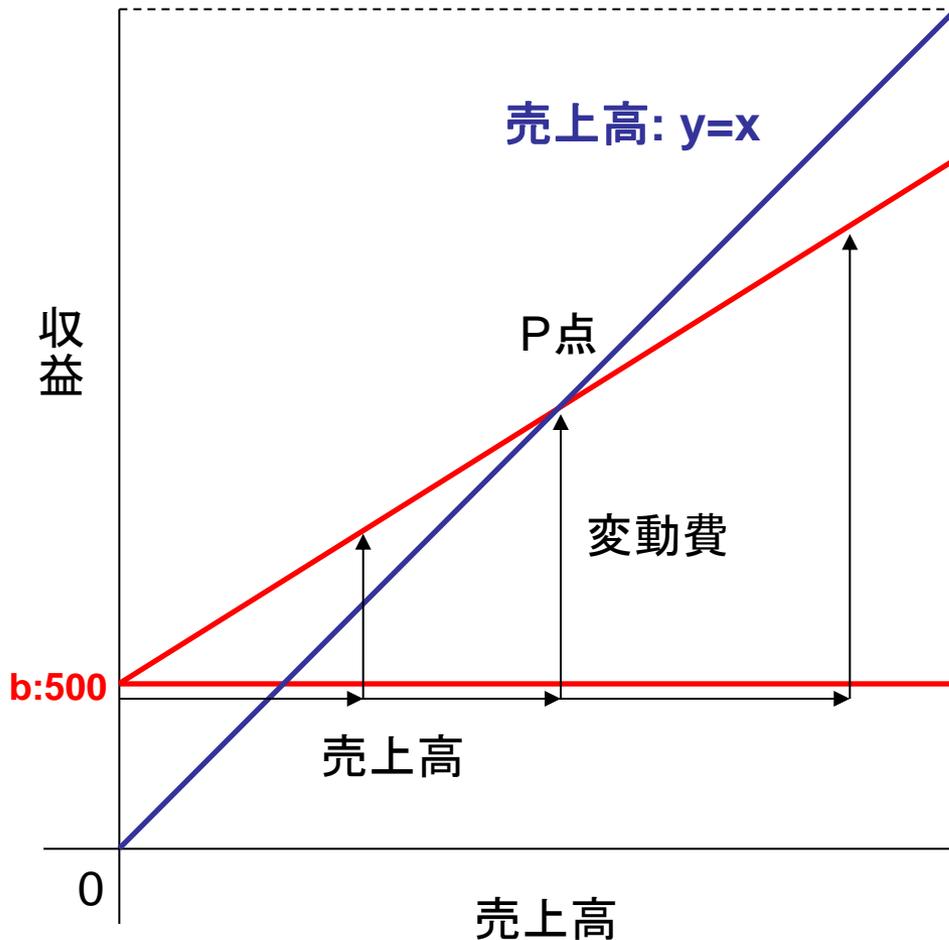
2つの線は下記の式で表現すると  
 $y = x$   
 $y = ax+b$  (傾きa、y軸との接点b)

2つの線が重なるy点を求めると  
 $y = ay + b$   
 $y - ay = b$   
 $y(1 - a) = b$   
 $y = b / (1 - a)$

つまり

損益分岐点 =  $\frac{\text{固定費}}{(1 - \text{変動費の傾き})}$

# 損益分岐点を公式にしてみる



$$\text{損益分岐点} = \frac{\text{固定費}}{(1 - \text{変動費の傾き})}$$

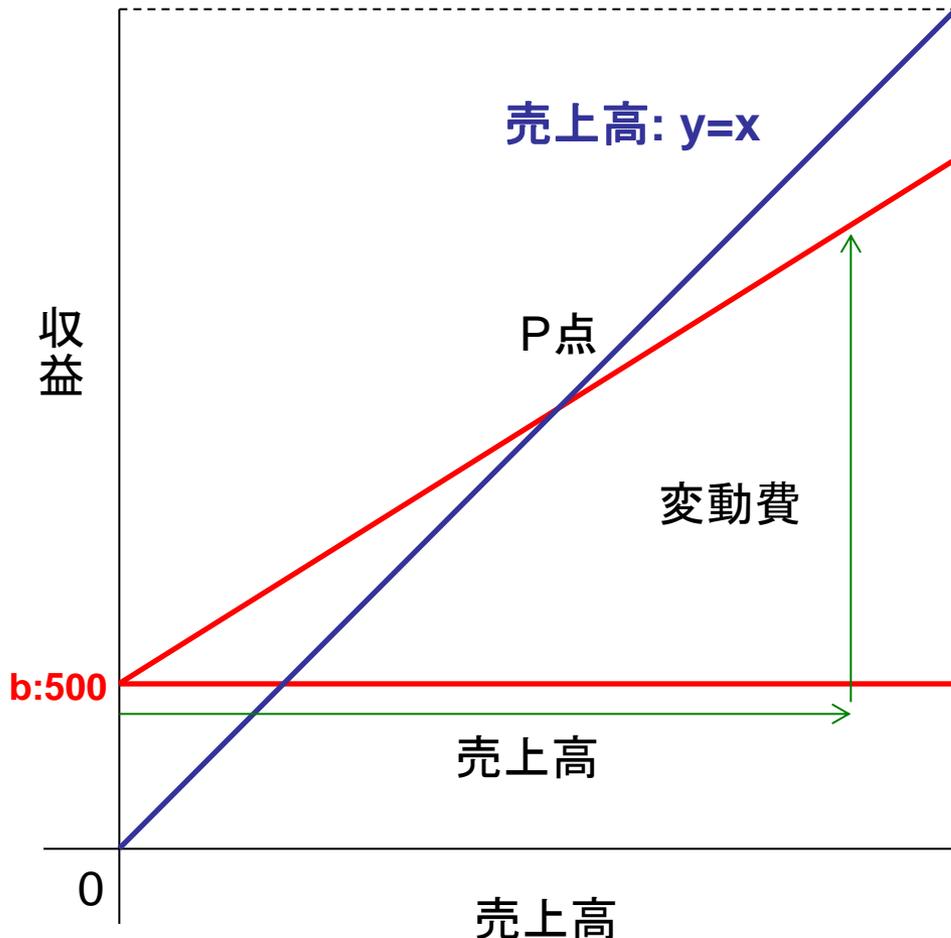
P点の変動費の傾きとは？

$$\frac{\text{変動費}}{\text{売上高}} \quad \text{です。}$$

この傾きはどの時点でも求められる！

ですので、固定費とP点以外の変動費、売上高が分かれば、損益分岐点は計算できます！！

# 損益分岐点を公式にしてみる



## 【例題】

もりもり会社では、饅頭を作っています。毎月、家賃や人件費で500万円かかっています。

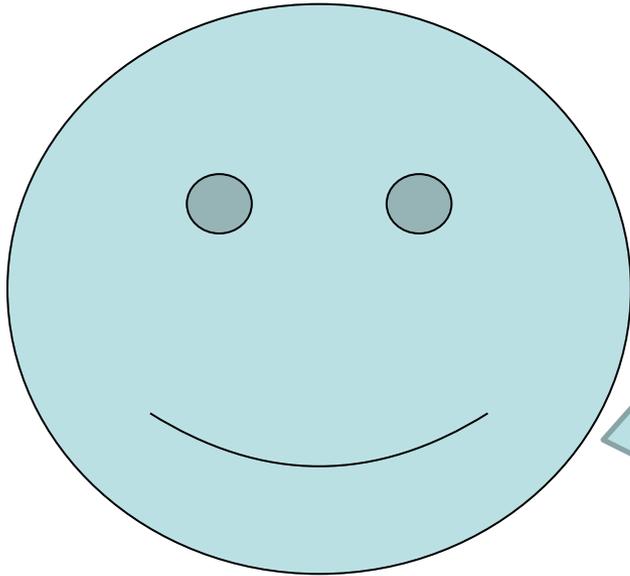
ある月の売り上げが、2000万円でした。そのときの材料費などの変動費は、1200万円でした。

さて、この会社の損益分岐点は何万円ですか？

ちょっと難しいかな？

今までの説明を振り返って考えてみて！

# P点を忘れるな！



別な言い方をすると、損益分岐点とは！

**固定費を回収するのに、  
商品をどんだけ売れば  
いいんだね？**

と商売人なら考える。

**新潟の社長は、社員にこう言いたい！**

工場の家賃や機械のリース、おめさんの給与、毎月かかてるすけ、  
おらが損しねよに、饅頭どれだけ売ればいいんらかね！？ **がんばって働け。**